

SQ

Terre d'innovations

12 communes, 1 agglomération. Deuxième pôle économique de l'Ouest Parisien, à 30 minutes de Paris, Saint-Quentin-en-Yvelines représente 230 000 habitants, 16 000 entreprises, et regroupe 25% des emplois des Yvelines. Ses 670 agents imaginent, bâtissent et aménagent chaque jour un cadre de vie équilibré et solidaire.

Ressources humaines

CHARGÉ D'IMPLANTATION D'ENTREPRISES (H/F)

Poste ouvert aux agents catégorie A de la filière administrative.

DGA AU DEVELOPPEMENT ECONOMIQUE

Direction Attractivité et Immobilier d'entreprise

Rattaché(e) au secteur Promotion/prospection, vous impulsez et mettez en œuvre une stratégie de prospection et d'accueil d'entreprises et contribuez à la promotion économique de Saint-Quentin-en-Yvelines. Vous participez au développement de produits d'immobilier d'entreprise innovants.

Missions

Au sein de la **Direction Attractivité et immobilier d'entreprise**, vous aurez à mener des actions de promotion, de prospection et d'accompagnement de projets. Vos actions viseront à développer l'implantation d'activités nouvelles en prospectant et en accompagnant des entreprises françaises ou internationales susceptibles de s'installer sur le territoire de Saint-Quentin-en-Yvelines (sites industriels, activités de R&D, services, sièges sociaux).

Vos missions principales consisteront à :

- **Définir** une stratégie de développement de nouveaux produits/offres en immobilier d'entreprise permettant de répondre aux besoins nouveaux des entreprises
- **Elaborer** un plan de prospection et de marketing territorial : cibles d'entreprises, stratégie, supports, événements, budget...
- **Conduire** des missions de prospection : démarcher des entreprises, qualifier leurs projets d'implantation
- **Bâtir** et mettre à jour les argumentaires de promotion économique du territoire, Elaborer des propositions d'implantation personnalisées et organiser les visites sur sites.
- **Assurer**, en lien avec nos partenaires, le suivi des projets d'implantation détectés pour les convertir en implantations effectives (relance régulière du prospect, accompagnement du projet).
- **Etablir** le reporting d'activité régulier des affaires en cours/abouties

Profil

De formation supérieure, minimum Bac +4 école de commerce ou équivalent, vous souhaitez développer vos talents commerciaux et marketing en liaison avec le développement économique d'un territoire.

Votre sens de l'organisation, vos qualités relationnelles et commerciales, votre autonomie et disponibilité seront appréciés dans ce poste.

Rompus à la gestion de projets, vous possédez des qualités relationnelles et commerciales et savez travailler en équipe.

Vous avez l'expérience du fonctionnement des entreprises et vous êtes doté d'une culture sur le marketing territorial. Réactif, disponible et autonome, vous faites preuve de rigueur, de discrétion, d'écoute et de diplomatie.

Anglais courant exigé.

Permis B obligatoire

Merci d'adresser votre candidature par e-mail à agglosqy-162494@cvmail.com, ou par courrier à l'attention de Monsieur le Président – Saint-Quentin-en-Yvelines 1, rue Eugène Hénaff - ZA du Buisson de la Coudre - BP.10118 - 78192 Trappes cedex.